

高层管理信息系统

Apprise®高层管理信息系统和商务智能为您提供动态的、向下扩展访问功能，让您有效管理业务。通过产品及客户销售的实时业绩信息与分析，快速掌握业务绩效的历史和趋势。灵活读取数据并实时得到业务关键问题的解答。

高效实时访问关键业务信息

全面整合的信息系统让您能够掌控所有运营过程中的企业绩效，并实时了解业务绩效的历史和趋势。向下扩展查询功能提供了对概要和详细信息、包括原始文件在内的便捷访问，由此分析影响企业绩效的根本原因。可选的、预先设定的数据多维显示功能提供了有关企业日常绩效的有效信息。数据查看操作简易，通过数据筛选识别业务趋势，并快速采取措施，使企业绩效最大化。

深层次掌控管理

从客户和产品层面进行分析，深层次了解客户和产品利润，实现关于客户细分和产品线的最佳决策。运用灵活的分析工具，了解销售代表、客户和产品的销售业绩，获取产品和客户销售量、收入和利润信息，以提升销售业绩。通过供应商供货绩效和成本的深层次分析，优化供应商选择。通过实时的比率和现金流分析，改善对业绩的洞察能力。

灵活分析影响企业绩效的根本原因

综合性的在线财务查询，让您获得更多实时信息，包括访问自行定制的资产负债表和损益表查询。并行业绩比对帮您识别业务趋势和驱动因素，并采取适当的措施。标准数据多维显示功能有助于快速灵活地获取目标VS结果比值、销售、预定、库存、采购和仓储以及应收账款状况。可定制的数据多维显示功能让您能够创建并查看数据。

Apprise® 高层管理信息系统

- > 全面整合的信息系统 -- 可灵活随意地查看所有业务运营流程的绩效
- > 实时向下扩展查询功能 -- 通过对原始文档的简易访问，快速获取最高层信息
- > 客户分析 -- 分析客户已购买的具体产品、销售量和利润；了解客户利润率
- > 产品分析 -- 通过客户和产品确认销售情况和利润；了解产品利润率
- > 销售代表分析 -- 按客户、产品、销售量、收入、退货和利润查看销售代表业绩
- > 特殊产品跟踪 -- 按客户或销售代表跟踪
- > 订单完成率分析 -- 通过数量、订单、产品项和收入获取订单填补率
- > 周转与盈利 -- 通过产品、产品分类或供应商进行查看，深层次了解产品利润
- > 供应商绩效 -- 全面评估供应商交付绩效，优化供应商选择
- > 托收款账龄分析 -- 通过分析收款团队、小组、群、代理或客户，提高应收账款的回收率
- > 财务比率 -- 实时计算标准财务比率，并与历史数据做对比
- > 现金流分析 -- 了解历史趋势，预测未来现金流
- > 账户动态分析 -- 通过余额或交易处理分析总账账户动态
- > 在线财务报告 -- 依据具体需求建立资产负债表和所得损益报表；通过与任意时间段的并行比对，进行趋势分析；简易导入、导出数据

提升供应链效率，推动业务拓展

爱普瑞斯软件致力于帮助消费品制造商、进口商和经销商应对所面临的独特挑战。我们的行业专门ERP软件及全球技术支持团队了解您的业务，我们将尽全力协助我们的客户走向成功。

获取更多信息，请联系marketing-asia@apprise.com，或请浏览我们的网站apprise.com.cn。



爱普瑞斯（中国）有限公司

中国江苏省南京市南昌路40号
长江科技园6009号（210037）
电话：+86 25 8345 5308
www.apprise.com.cn

全球总部及分支机构

美国伯利恒·英国米尔顿凯恩斯·澳大利亚墨尔本·捷克布尔诺·荷兰阿尔梅勒

Apprise®是爱普瑞斯软件在中国、美国和其他国家注册的商标。©2015爱普瑞斯软件公司版权所有。

